

経営者の第一歩はここから始まる!

受講者には
個別相談会も

かがわ創業塾2026

経営

財務

生成AI

事業計画

人財育成

集客



独立開業を目指す方や創業して間もない方、
経営者同士のつながりが欲しい方などを対象に、かがわ創業塾を開催します。
売上を伸ばすために、創業してから最初に取り組むべきテーマで
考え方やノウハウを4日間かけてしっかりお伝えいたします。

人気セミナーのため
お申し込みは
お早め!

こんな方におすすめ

創業間もない方

販売促進の
基本を学びたい方

ビジネスプラン
を策定したい方

事業承継を
考えている方

経営者同士の
繋がりが欲しい方

第1回

7/4 土 13:00~18:00

創業に必要な3つの力と財務・資金調達の仕組み
～ロマンとソロバンが未来を創る～

創業の心構え

- 創業者に必要な3つの力とは?
- 信頼口座の残高を増やすための6つの方法
※講師自身の創業経験や創業支援のノウハウ、成功体験、失敗談を基に、
創業で成功するための力について解説します。

財務と資金調達

- 損益計算書と貸借対照表のエッセンス
- 利益を出すためのポイント
- 資金調達の方法及びノウハウ
- ロマンとソロバンが未来を創る

講師

グローバルマーケティング株式会社 代表取締役
中小企業診断士 **今井 進太郎** 氏

第2回

7/11 土 13:00~18:00

生成AI×事業計画
～創業前に見るべき数字と計画～

※PCまたはタブレットの
持参を推奨

事業計画策定

- 創業者のための事業計画とは?
- 生成AIを使いこなしてみよう
- フレームワークを使って経営分析しよう
- 利益を残すための損益分岐点計算
- ワークショップ「生成AIと事業計画を立てよう」

売れる仕組みづくり

- マーケティング=売れる仕組みを理解する
- 理想のお客様を考える
- 商品・サービスの売り・強み(=USP)を考える
- ワークショップ「自社の売り・強みを考えよう」

講師

グローバルマーケティング株式会社
コンサルタント **石田和晋** 氏
日本政策金融公庫 姫路支店 国民生活事業 融資第二課長
上田 和樹 氏

第3回

7/25 土 13:00~18:00

創業者のための人財育成と接客・接遇
～社員とお客様との信頼の築き方～

人財育成

- チームの一体感を作る組織の3要素
- 信頼関係を築くコミュニケーション術
- 創業者のためのマネジメント・人財育成
- ワークショップ「チームスローガンを作ってみよう」

接客・接遇

- 接客と接遇とは?売れる接客・喜ばれる接客
- カスタマーハラスメントとクレーム対応
- ワークショップ「お客様とのお約束(接客方針)をつくらう」

講師

グローバルマーケティング株式会社
シニアコンサルタント **かのう ゆうき** 氏

第4回

8/1 土 13:00~18:00

今すぐできる0円集客術
～売上アップにつなげるヒント集～

売れる仕組みづくり

- 売上アップの方程式
- ワークショップ「自社のマーケティングの戦略図を作ろう」

マーケティング施策

- めざまメディア掲載!プレスリリース
- 店舗ビジネスに必須のGoogleビジネスプロフィール
- 認知・集客・ファン化のためのInstagram活用、ホームページ活用
- ワークショップ「売上アップの行動計画シートを作成しよう」

講師

グローバルマーケティング株式会社
コンサルタント **石田和晋** 氏

参加費

税込**5,500**円(全4回の受講料・資料代含む)

主催

加古川商工会議所
TEL 079-424-3355 FAX 079-424-7157

場所

加古川商工会議所 4階 大会議室
加古川市加古川町溝之口800番地

定員

20名(先着順)

詳細・お申し込みは裏面をご確認下さい

日程	講師	テーマ
7/4 (土)	今井 進太郎 氏	【創業に必要な3つの力と財務・資金調達の仕組み～ロマンとソロバンが未来を創る～】 ■創業者に必要な力 ■信頼口座の残高を増やすための方法 ■損益計算書と貸借対照表 ■利益を出すためのポイント ■資金調達の方法とノウハウ
7/11 (土)	石田 和晋 氏 上田 和樹 氏	【生成AI×事業計画～創業前に見るべき数字と計画～】 ■生成AIを活用しての事業計画策定 ■フレームワークを使つての経営分析 ■利益を残すための損益分岐点計算 ■マーケティング=売れる仕組みづくりを理解する ※日本政策金融公庫による創業融資についての講義を実施(13:00～)
7/25 (土)	かんの ゆうき 氏	【創業者のための人財育成と接客・接客～社員とお客様との信頼の築き方～】 ■チームの一体感を作る組織の3要素 ■信頼関係を築くコミュニケーション術 ■創業者のためのマネジメント・人材育成 ■売れる接客・喜ばれる接客 ■カスタマーハラスメントとクレーム対応
8/1 (土)	石田 和晋 氏	【今すぐできる0円集客術～売上アップにつなげるヒント集～】 ■目指せメディア掲載！プレスリリース ■店舗ビジネスに必須のGoogleビジネスプロフィール ■認知・集客・ファン化のためのInstagram活用・HP活用

お申込みは
QRコード・FAXで

FAX: 079-424-7157

Googleフォームからのお申し込みはこちら→



加古川商工会議所「創業塾2026」

受講申込書

フリガナ		年 齢	歳	性 別	男 ・ 女
氏 名					
住 所	〒				
電話番号		FAX			
携帯電話		e-mail			
職 業	①会社員 ②パート ③学生 ④主婦 ⑤無職 ⑥自営業() ⑦その他()				
応募動機	①自分で事業を立ち上げる予定(創業予定時期: 年 月 ・ 未定) ②今の会社で新規事業の立ち上げを予定 ③具体的な予定はないが、起業に関心がある ④起業しているが、自身のスキルアップのため ⑤事業承継を受けるための知識の習得 ⑥その他() ※上記で①または②と答えられた方のみ記入ください。 開業(新事業展開)しようとする業種() その時期(年 月 ・ 未定)				
講座を知った 広告媒体	①募集チラシ (商工会議所会報誌挟み込み分) ②商工会議所ホームページ ③ダイレクトメール ④その他()				
受講料の 支払い方法	※どちらかを選択し、○をつけて下さい。 月 日頃 (窓口支払い ・ 銀行振込)にて				

※【注】本調査及び申込時にお伺いいたしました個人情報につきましては、創業塾における本人確認、受講者・修了者名簿の作成、修了者アンケートなど、本事業の実施のため使用するほか、商工会議所からの各種の連絡・情報提供等に使用いたします。